

ΔΗΜΙΟΥΡΓΙΚΕΣ ΠΡΟΤΑΣΕΙΣ- ΑΝΑΠΤΥΞΗ Η ΔΟΥΛΟΙ

Δημοσιεύθηκε από kris - 31/12/2010 05:17

Η πρόταση-παρουσία του myrpharm στην ελεύθερη διαβούλευση.

Δεκέμβριος 30, 2010 από myrpharm

Σουηδία είναι η Saab,η Volvo και η Erickson και η Astra

Φιλανδία είναι η Nokia

Γερμανία είναι η mercedes και η BMW

Ελλάδα είναι το ούζο ???..Αγαπητοί η ανάπτυξη στη χώρα μας δεν έρχεται με την απελευθέρωση ωραρίων ,ποσοστών κέρδους ,γεωγραφικών περιορισμών ή άλλων ειδών αναρχισμούς.Η μελέτη του IOBE για την ανταγωνιστικότητα και την ανάπτυξη δίνει το λιγότερο αστεία ποσοστά.Κάτι σα να λέμε ότι ένας πολυτραυματίας σε τροχάιο έχει χάσει χερι και πόδι και εμείς του κάναμε και πέντε ράμματα στο κούτελο.Αυτό μας λέει ο IOBE.Ότι η απελευθέρωση θα φέρει τα πιο αστεία ποσοστά ανάπτυξης και ανταγωνιστικότητας την στιγμή που για να βγούμε από την κρίση χρειαζόμαστε δις.Η παγίδα στη μελέτη του IOBE είναι ότι δε λαμβάνει υπόψη της την ΥΦΙΣΤΑΜΕΝΗ ανταγωνιστικότητα που υπάρχει αφού οι παράμετροι ανταγωνιστικότητας μεταξύ των υφισταμένων ομάδων τους είναι άγνωστες(βλ παρακάτω υπόδειγμα στο φαρμακείο.)

Δυστυχώς οι κυβερνώντες πρέπει να καταλάβουν ότι η ανάπτυξη μέσω της πλήρους απελευθέρωσης δεν ωφελεί για τα δεδομένα της ελληνικής οικονομίας. Δεν έχουμε πολλές νοίνο και πολλές saab που θα πρέπει να ανταγωνιστούν ελεύθερα μεταξύ τους για να ευνοηθούν οι καταναλωτές.Αντιθέτως έχουμε άπειρους μικροεπαγγελματίες που λειτουργούν σε συνθήκες πλήρους ανταγωνισμού με ρυθμισμένες κάποιες παραμέτρους οι οποίες όμως παράμετροι αυτοί τους εξασφαλίζουν τη βιωσιμότητα.Σε αντίθεση με τις μεγάλες επιχειρήσεις στο εξωτερικό που αναπνέουν από την άρση των παραμέτρων αυτό το άνοιγμα των "κλειστών" για την ελληνική οικονομία και τα μικροσκοπικά κύτταρα της είναι εγκληματικό.

Το άνοιγμα των κλειστών επαγγελματιών δεν έχει κανένα νόημα αφού το μόνο που θα καταφέρει είναι να εξαφανίσει τα κυτταρα αυτά αίροντας τους μηχανισμούς που τους εξασφαλίζουν την επιβίωση.Το ζητούμενο λοιπόν σε μια σοσιαλδημοκρατική κυβέρνηση δεν πρέπει να είναι πως να βανδαλίσει μια αγορά αλλά το πως να κοινωνικοποιήσει την αγορά αυτή με τα μέγιστα οφέλη για την κοινωνία.

Ας πάρουμε για παράδειγμα τους φαρμακοποιούς.Αυτή την στιγμή η Ελλάδα έχει τα περισσότερα φαρμακεία και την πυκνότερη αναλογία σε όλη την Ευρώπη.Με τι πρόσχημα να ανοίξει το επάγγελμα την στιγμή που ο ανταγωνισμός μεταξύ 12.000 μονάδων είναι εξώφθαλμα μέγιστος? Και αποδुकνειεται ότι το ελληνικό φαρμακείο είναι το πιο ανταγωνιστικό γιατί:

- 1.Είναι το μόνο ευρωπαϊκό φαρμακείο που πιστώνει το μεγαλύτερο χρονικό διάστημα τα ταμεία.
- 2.Το μόνο ευρωπαϊκό φαρμακείο που πιστώνει τους ασφαλισμένους που υποεξυπηρετούνται από τα ταμεία.
- 3.Τους δανείζει φάρμακα (και ας είναι παράτυπο -να μια παράμετρος που δεν μπορεί να μετρήσει το IOBE)
- 4.Πολλές φορές ο φαρμακοποιός ασκεί κατ' οικον υπηρεσίες(ακόμα μία μη μετρήσιμη ποιοτική παράμετρος ανταγωνιστικότητας)

Συμπέρασμα: Η ανταγωνιστικότητα του ελληνικού φαρμακείου είναι στο μέγιστο και οποιαδήποτε αλλαγή θα οδηγήσει σε ανεπανόρθωτες απώλειες και στις υπηρεσίες για τους ασθενείς και στη βιωσιμότητα του φαρμακείου.

Αυτό λοιπόν το οποίο θα πρέπει να επιτηρεί η ελληνική πολιτεία είναι η κοινωνικοποίηση του κλάδου των φαρμακοποιών με κριτήριο την ανάπτυξη.Μπορούν μικρές κυτταρικές δομές να προκαλέσουν την ανάπτυξη ενός οργάνου χωρίς να απειληθεί η βιωσιμότητά τους? Με την πλήρη απελευθέρωση κάτι τέτοιο δεν είναι εφικτό.Στην ουσία αυτό που κάνει η πλήρης απελευθέρωση είναι το να διαλύει τα μικρά κύτταρα(φαρμακεία) και να εισάγει ένα ξένο μόσχευμα π.χ αλυσίδες μια πολυεθνικής κτλ

Το ζητούμενο δεν είναι να εξαφανίζουμε εργαζομένους φαρμακοποιούς αλλά το να τους οδηγούμε στην ανάπτυξη. Και πως θα μπορούσε να γίνει αυτό? Άμεση σύνδεση των φαρμακοποιών με την έρευνα και την ανάπτυξη μέσω χρηματοδότησης ερευνητικών προγραμμάτων. Θα μπορούσαν πχ όσοι θα ήθελαν να συμμετάσχουν σε τέτοια project να έχουν φοροελαφρύνσεις ή μικρότερο rebate αλλά ταυτόχρονα θα ήσαν και μέτοχοι τέτοιων προσπαθειών ώστε όταν στέφονται με επιτυχία να έχουν και αυτοί μερίδιο στην αμοιβή. Παράδειγμα: Θα μπορούσε κάποιος φαρμακευτικός σύλλογος να δημιουργήσει ένα πρότζεκτ προσλαμβάνοντας ερευνητές για τη γονιδιακή θεραπεία μια συγκεκριμένης ασθένειας. Για παράδειγμα από ένα ύψος και μετά στα έξοδα του φαρμακείου να περνάνε μόνο δαπάνες από εισφορά στην έρευνα αυτή. Με τον τρόπο αυτό θα μπορούσαμε να κατευθύνουμε κοινωνικές ομάδες να αποκτήσουν υπεύθυνη στάση απέναντι στην κοινωνία και να συμβάλλουν αναπτυξιακά. Τώρα θα πει κάποιος ποιος τρελλός θα πληρώσει για ερευνητική επένδυση στην Ελλάδα. Εδώ είναι που εισέρχεται η αληθινή πίεση για ανταγωνιστικότητα και ανάπτυξη. Μόνο με τον τρόπο αυτό θα δημιουργηθούν συνθήκες πίεσης και αληθινού ανταγωνισμού στις ρίζες της πραγματικής οικονομίας που μπορούν να δώσουν καρπούς. Αν ο άλλος δώσει τα λεφτά του σε μια ερευνητική ομάδα της οποίας η ύπαρξη θα εξαρτάται μονόδρομα και αποκλειστικά από την επιτυχία του πρότζεκτ και όχι με βάση πελατειακές σχέσεις και καθηγητικές έδρες η επιτυχία είναι εφικτή.

Για παράδειγμα κατά αναλογό τρόπο αντί να εξαנερμίζονται οι αμοιβές των μηχανικών θα ήταν προτιμότερο να έμπαινε ένας μικρός φόρος που θα χρηματοδοτούσε ερευνητικά εργαστήρια που θα έδιναν στους κλάδους των μηχανικών αντίστοιχα δικαιώματα απολαβών από τη χρήση τους. Αυτό είναι το ζητούμενο. Να δημιουργήσουμε τις συνθήκες ώστε υγιείς επαγγελματικές ομάδες να συνδέσουν τα συμφεροντά τους με την ανάπτυξη της πατρίδας και όχι να τους αφανίσουμε στο όνομα στείρας ανάπτυξης.

Πριν 100 χρόνια στη Σουηδία 400 ιατροί φαρμακοποιοί εφτιαξαν μια από τις μεγαλύτερες φαρμακευτικές εταιρίες του κόσμου.

ΤΟ ΙΟΒΕ ΠΡΟΤΕΙΝΕΙ ΝΑ ΑΝΑΠΤΥΧΘΟΥΜΕ ΕΞΑΦΑΝΙΖΟΝΤΑΣ ΓΙΑΤΡΟΥΣ ΚΑΙ ΤΟΥΣ ΦΑΡΜΑΚΟΠΟΙΟΥΣ. Η ΣΟΣΙΑΛΔΗΜΟΚΡΑΤΙΑ ΛΕΕΙ ΟΤΙ ΟΙ ΕΛΛΗΝΕΣ ΦΑΡΜΑΚΟΠΟΙΟΙ ΚΑΙ ΙΑΤΡΟΙ ΜΠΟΡΟΥΝ ΝΑ ΔΗΜΙΟΥΡΓΗΣΟΥΝ ΜΙΑ ΕΛΛΗΝΙΚΗ "ΑΣΤΡΑ". ΠΟΙΑ ΛΥΣΗ ΘΑ ΔΙΑΛΕΞΕΤΕ ΚΥΡΙΕ ΠΡΩΘΥΠΟΥΡΓΕ??

Με τιμή

Mypharm admin

=====